

Des soucis de trésorerie ?

Afficher une trésorerie saine, ou des flux d'argent entrant et sortant satisfaisants, est l'un des plus grands défis qu'un chef d'entreprise ait à affronter.

69% des chefs d'entreprises interrogés disent ne pas dormir la nuit à cause de problèmes de trésorerie.*

Voici quoi faire...

Explorez ces 6 conseils pour améliorer votre trésorerie.

▶ Épargnez pour traverser les périodes de faibles liquidités

Ayez une **marge de sécurité financière** pour les périodes de fortes dépenses, recherchez un **compte d'épargne à taux d'intérêt élevé**, et rapprochez-vous d'autres chefs d'entreprise pour **mutualiser des frais de services** et ainsi économiser de l'argent.

▶ Ouvrez une ligne de crédit auprès d'une banque, d'une coopérative de crédit ou d'une autre institution financière

Identifiez vos **attentes en matière de crédit** de la part d'une institution financière; avant d'ouvrir une ligne de crédit, **comparez les plafonds de crédit, taux d'intérêt et périodes de remboursement**. Ayez accès à **des fonds supplémentaires** lorsque vous en avez besoin et **gérer votre crédit** judicieusement.

▶ Demandez un étalement des paiements à vos fournisseurs pour soulager votre trésorerie

Disposer d'un « **accord sur les délais de paiement** » vous donne davantage de temps pour régler vos factures, et **une plus longue période de paiement** peut diminuer votre besoin en fonds supplémentaires. Vous pouvez également **faire référence aux échéances de vos concurrents**, au cours de la négociation.

▶ Mettez en place des stratégies peu coûteuses et génératrices de revenus afin de booster votre trésorerie

Augmentez vos prix, faites des offres promotionnelles pour augmenter la fréquence d'achat par client et encouragez vos clients à parler de votre entreprise **en offrant des incitations telles que des produits ou services gratuits ou à prix réduits**. Vous pouvez aussi **faire appel à une agence de marketing** pour garantir l'efficacité de vos actions, et diminuer vos coûts en réduisant voire éliminant toute dépense non essentielle.

▶ Accordez un rabais aux clients qui payent tôt

Ceci peut favoriser votre trésorerie, et en prime **renforcer la fidélité** des clients.

▶ Suivez de près les factures afin d'être payé dans les temps et éviter les problèmes de trésorerie qui peuvent aboutir à des dettes excessives

Envoyez vos factures sans attendre et encouragez les clients dont les factures sont récurrentes, à **initier un paiement automatique depuis leur compte**.

